

CHANNAKYA

NI POTH

Other markets safe after Suzuki's Japan faux pas

Japanese auto maker Suzuki Motor Corp, which owns a 56 per cent share in Maruti Suzuki, said it did not follow the home market's rules related to testing of mileage. The company also clarified that the issue does not affect the cars sold in markets outside Japan, including India where its subsidiary Maruti enjoys a 48 per cent market share.

"Some discrepancies were found in the automobile emission and fuel efficiency testing process between the regulation by the ministry of land, infrastructure, transport and tourism (in Japan) and the actual method carried out by Suzuki," the automaker stated.

Suzuki's shares tanked 15 per cent on the news reports, its lowest level since November 2013. Maruti Suzuki's stock slipped 3.6 per cent to Rs 3,808 early in the day but recovered to close at Rs 3,917 on the BSE. "The system of conducting vehicle mileage tests in India is distinct from the one in Japan. In India, all vehicles are tested for road load and emissions by government-approved agencies such as ARAI (Automotive Research Association of India), ICAT (International Centre for Automotive Testing) and VRDE (Vehicle Research and Development Establishment). As part of the emissions test, these agencies report fuel efficiency as well. Based on these reports, Maruti Suzuki voluntarily declares fuel efficiency of its vehicles," said a Maruti spokesperson.

The Japanese Ministry had instructed auto makers to investigate actual fuel efficiency readings after Mitsubishi admitted

last month that it manipulated fuel efficiency readings. Suzuki, the fourth largest automaker in Japan, said around two million vehicles were affected.

Reuters quoted company chief executive Osamu Suzuki as telling reporters in Tokyo that his workers did not intentionally use improper data. "The company apologises for the fact that we did not follow rules set by the country," he said.

Suzuki put its 16 models to investigation, including Alto and Wagon R. Suzuki, however, said all its products comply with safety standards and assured its users to continue using the products with ease. Suzuki will continue to sell new cars in Japan and said it did not see an impact on earnings. Japan, Suzuki's home market, has seen a decline in sales volume in recent times. The decline is offset by the double-digit growth in sales from the Indian subsidiary.

"The above issues do not apply to products sold under Suzuki badge outside Japan. Suzuki assumes that the fact would not have any impact on forecasts for the consolidated operating results at the moment. If any matters occur in the future that require modifications to the consolidated earnings forecasts, such matter shall be promptly disclosed," the company stated.

India, home to Suzuki's highly profitable subsidiary Maruti, does not have a mandatory fuel efficiency norm. Carmakers here disclose mileage arrived through tests by agencies such as ARAI and ICAT. These are results of test under ideal conditions and never get replicated during actual on-road use.

Uber bikes in Bengaluru face legal hurdle again

With the authorities unwilling to provide legality to Uber's motorcycle taxi service, the aggregator has suspended the experiment in Bengaluru for the second time in three months.

Gurgaon is now the only place where Uber is offering this service. However, it said it was hopeful of growing in this category. The company, which had switched from motorcycle taxi hailing to a ridesharing model, found itself in a hot soup when local authorities began impounding the bikes operating on its platform.

"We have received tremendous response from drivers and riders in Bengaluru to our UberMOTO pilot. We will share our learnings with the government and work closely with them to create progressive, technology-friendly regulatory framework," said an Uber India spokesperson.

While the state transport department maintains that it will not allow motorcycle taxis to ply on city roads until aggregators such as Uber and Ola have the necessary permits from the Road Transport Authority (RTA) in the form of a yellow board on bikes

and badges for riders, it is currently working on a set of rules for motorcycle taxis.

Karnataka state transport department officials were not available for comment at the time of filing this story.

The first draft of rules for motorcycle taxis will be released in four weeks, which will be on similar lines of the Karnataka On-demand Transportation Technology Aggregators Rules 2016, which the state put in place recently.

On April 29, the transport department had seized cabs plying on Uber and Ola platforms on the premise that they were operating without licence. Both firms countered the allegation saying that they had applied for licences but were denied on technical grounds.

Karnataka, which has put a cap on fares of taxis in order to curb surge pricing, has demanded taxis be fitted with digital meters and boards on roofs of taxis that light up when the cab is free. Both Uber and Ola had voiced their opposition to several of the state government's demands, but the state isn't willing to relent

Milestone Capital to go for 'managed account'

Real estate fund manager Milestone Capital plans to go for a 'managed account' and is in talks with global pension and sovereign funds to raise funds, according to sources in the know.

The corpus of the managed account could be around \$200 million and it will aim at investing in pre-leased information technology parks and warehouses, and other commercial properties, sources add.

In a managed account, a single limited partner (LP) commits money to a fund manager and the latter invests on behalf of the LP as opposed to a 'blind pool' where many LPs pool money and the general partner invests in any of the projects they like.

Milestone Capital to go for 'managed account' "Given that the commercial values have bottomed out, it is a great time

to allocate funds towards buying high-quality pre-leased properties. It will give yields of 11-12 per cent today and with an effective asset management system in place, it can even take it up a notch higher," said Rubi Arya, executive vice-chairman at Milestone Capital Advisors.

Managed accounts are catching up in the country. Recently, HDFC Capital Advisors headed by Vipul Roongta raised \$400 million from Abu Dhabi Investment Authority (ADIA) to provide long-term money to developers of affordable housing projects.

Earlier, ADIA also committed \$200 million to Kotak Realty Fund.

Arya said the fund manager would also tie up with a distributor to raise a Rs 1,000-crore domestic fund to invest in pre-leased commercial assets.

"Both will happen parallelly," she said, adding the fund manager was looking to invest Rs 1,200

crore in the realty projects this year.

She also said that Milestone had so far returned Rs 3,000 crore to investors.

Milestone Capital has also raised Rs 170 crore for its Rs 500-crore fund titled Milestone Opportunities Fund 10 and it will have a tenure of three-and-a-half years and will do structured debt and equity deals.

Set up in 2007, Milestone has raised \$800 million and advises nine schemes across real estate and bullion products.

According to a knight Frank report, the demand for new office space absorption has surpassed completions for the second straight year across the top six cities of India. While 41.1 million sq ft of space was absorbed in 2015, only 34.5 million sq ft of new supply came online. For the past eight years, the vacancy levels have remained at their all-time low.

JSW Steel's Q4 PAT triples to Rs 171 cr

Sajjan Jindal-led JSW Steel reported a consolidated net profit of Rs 171.25 crore in the March 2016 quarter.

The profit was up 174 per cent from the corresponding period last year, mainly on the back of significant fall in total expenses and rise in other income even as net sales of the company declined due to weak realisations.

The topline of the Mumbai-based company stood at Rs 10,471 crore in the quarter gone by, down 15 per cent from the same period last year, as domestic steel prices faced competitive pressure from cheap imports in turn hitting

realisations. During the quarter, the company continued to lay thrust on sales of value-added products which accounted for 36 per cent of total sales and mainly focused on the domestic market.

"The imposition of minimum import price on steel has not had much impact as imports continue from China," said Seshagiri Rao, joint managing director and group chief financial officer, JSW Steel. "Though there has been a volume push towards for our topline, weak realisations have kept net sales lower than last year," he added.

In the period under review, JSW Steel's volumes grew five per cent year-on-year as the company restarted its three blast furnaces that

were shut on account of maintenance.

According to Bloomberg estimates, JSW Steel was expected to make a loss of Rs 141 crore in the final quarter of FY16 and report a topline of Rs 10,360 crore. The results came at the fag end of market hours. The profit beat understood the street given that the stock closed with 1.45 per cent gains at Rs 1,310.25 on the BSE on Wednesday.

The company's operating profit jumped 31 per cent year-on-year to Rs 1,030 crore in the March quarter. This was helped by an 18 per cent drop in total expenses mainly because of lower power costs.

JK Lakshmi Cement Q4 net up at Rs 48 cr

JK Lakshmi Cement reported a multi-fold jump in standalone net profit at Rs 48.38 crore for the quarter ended March 31, helped by better sales and cost optimisation measures.

The firm had clocked a net profit of Rs 6.05 crore in the year-ago period, it said in a BSE filing.

Total standalone income of

For entire 2015-16, JK lakshmi's standalone net profit was lower at Rs 6.28 crore against Rs 95.60 crore in 2014-15. Total standalone income was higher at Rs 2,619.85 crore from Rs 2,307.06 crore during the same period.

Besides lower prices, company's profitability was also affected due to additional burden of interest and depreciation with the commissioning of the first phase of the greenfield plant at Durg, the firm said.

JK Lakshmi Cement is satisfied that it has achieved over 100 per cent capacity utilisation in March quarter of its greenfield project in Durg despite stiff competition in the Eastern parts, which is the main feeding centre for Durg plant, its Whole Time Director Shailendra Chouksey said.

The firm's newly commissioned Surat Grinding Unit has started trial runs indicating extremely good quality of cement.

It also said that its cement project at Udaipur is on schedule and is likely to commence production during this fiscal.

IndiGo names Rohit Philip as its new CFO

IndiGo airline has appointed Rohit Philip, former United Airlines' senior vice-president, as its chief financial officer.

Philip, who previously worked as corporate vice-president and treasurer of Xerox Corporation, replaces Pankaj Madan who is leaving IndiGo to pursue other interests. Philip will assume charge from July 18.

Earlier, Rohit had worked at



United Airlines for 17 years where he was senior vice-president, corporate strategy and business development.

At United, he also held various other senior executive roles, including vice-president — financial planning and analysis; assistant treasurer — corporate finance; and vice-president — finance, and chief financial officer, Mileage Plus Holdings.

"I am delighted about joining the IndiGo team at this very exciting stage of the airline's journey," said Rohit Philip in a statement. "I am looking forward to coming back to the airline industry with one of the leading low cost airlines in the world.

CSR beyond the sanitary truths

The strengths and weaknesses of the Corporate Social Responsibility (CSR) mandate as a socio-economic game-changer are starkly in evidence in a useful audit report released today by the respected Mumbai-based social sector consultancy Samhita Social Ventures on corporate investments in Water, Sanitation and Hygiene (or WASH) programmes. Titled "CSR in WASH: What are India's Top Companies Up To?" its broad findings seem to indicate that CSR tends to be constrained by the demands of shareholder value, and, therefore, afflicted by tokenism.

Corporate WASH programmes align well with the National Democratic Alliance's Swachh Bharat Mission, launched on October 2, 2014 with all the intensive media-type publicity characteristic of this regime. The Mission, the United Progressive Alliance's Bharat Nirman programme by any other name, sought corporate participation for its target of eliminating open defecation in India by 2019 and proved handy for large companies looking to fulfil the CSR mandate under Section 135 of the Companies Act.

Samhita examined the programmes of 100 companies with the largest CSR budgets on the BSE 500 and found that they had "responded enthusiastically to the government's call-to-action". Ninety per cent of the sample reported at least one WASH programme in the past three years. The findings and recommendations of this insightful study, which can be found on samhita.org's Knowledge Centre, are expressed in remarkably frank language, no mean achievement since it was done under the aegis of the India Sanitation Coalition of FICCI. Industry lobbies by their nature are not prone to plainspeak.

It is interesting that the WASH programmes in the study rarely stray from the framework of broad corporate strategy, and they often mirror the government's priorities. This is not necessarily a bad thing but it also unwittingly underscores the limited ambit of CSR

programmes, mandated or otherwise.

For instance, the study suggests that heavy engineering corporations (45 out of 46 in the top 100 sample) and fast moving consumer goods (FMCG) companies (all five in the sample) were most likely to support WASH programmes. This is no mystery: heavy engineering corporations "have an incentive to provide facilities for communities residing around their factories", and FMCG companies make products like soap, detergent and sanitisers that relate to the WASH agenda. In contrast only a quarter of the IT and finance firms and health care firms reported WASH programmes.

Equally, the bulk of the WASH programmes were focused on states with high open defecation rates - Maharashtra, Uttar Pradesh, Rajasthan, Tamil Nadu, Karnataka. No coincidence, these are also India's most industrialised states where most corporations are likely to have their operations. But other states with notably high open defecation rates - Orissa, Jharkhand, Chhattisgarh and Jammu & Kashmir - did not see similar levels of corporate participation.

Swachh Bharat is a rural sanitation programme. So were 52 per cent of corporate WASH programmes. Rural sanitation is needed but, as the report points out, urban sanitation is no less an urgent priority "in the face of growing slum populations with over 50 million people forced to defecate in the open" with all its concomitant threats to public health. Yet only 17 per cent of the companies in the sample reported working exclusively in urban areas.

Most significantly, the key weaknesses of Swachh Bharat/Bharat Nirman are almost identical to the corporate WASH programmes. The main one is the focus on toilet construction at the expense of influencing behavioural change. This is a genuine issue: in June 2014, an extensive survey called the SQUAT report by the Delhi-based Research Institute for Compassionate Economics (RICE)

revealed the bizarre fact that most rural Indians with access to toilets don't use them, preferring to defecate in the open. This also applied to rural Indians who could afford to own a toilet.

Yet to the quote Samhita's report, "CSR in WASH is focused on the creation of infrastructure, but discounts software aspects such as behaviour change: Despite compelling evidence that the construction of toilets alone cannot eliminate open defecation, 75 per cent companies were supporting programs related to creating infrastructure...with little focus on programs aimed at influencing behaviour."

The report's suggested reasons for this shortcoming are enlightening: they could range from "perceiving behaviour change programs as high-risk due to difficulties quantifying and measuring impact, the long gestation period required and a lack of knowledge combined with construction-oriented targets defined by the government". Read that as: Latrine-building provides tangibility to a CSR programme; getting people to use those latrines is the harder part, an issue that demands longer time-frames and deeper, longer-term community work. Few companies are willing to invest such time and effort.

No surprise, then, that only 15 per cent of the sample reported including toilet repair and maintenance as part of their programmes and only about a fifth included behaviour change communication (BCC) in their programmes.

But, says the WASH report, these exercises were far from satisfactory because they were limited to organising cleanliness drives and awareness programmes. "This trend indicates that even the few companies that are conducting BCC programs are doing so as a token gesture rather than from a commitment to influencing behaviour."

The real challenge of the CSR mandate, thus, lies in the transition from high-priced tokenism to genuine engagement.

Will Rajan get a second term?

As Raghuram Rajan's first term as Reserve Bank of India (RBI) governor comes to an end in a few months, are some of his recent comments sounding a little nostalgic? Consider his remarks in London, as reported by last Saturday:

"There is a lot of fulfilment making things actually happen for improving the environment... I have enjoyed every moment of the job."

"I think we have accomplished a lot."

Nostalgia is, by definition, about the past: Is he hinting that he is unlikely to accept a second term?

On the other hand, some

weighty voices are arguing that he should continue for a second term: Christopher Wood of CLSA, a global fund manager, recently warned (The Economic Times, May 7) that "the biggest risk to the Indian bond and currency market will be if Raghuram Rajan is not given a second term"; sometime back, Swaminathan Aiyar asked the finance minister (Financial Times, February 26) to "do everything it takes to persuade him to stay for a second term. Mr Rajan is regarded as credible by global financiers". Respondents of a recent survey by ETMarkets.com overwhelmingly voted for Rajan to get a second term. Have the policies on interest and exchange rates become so personalised that there is no "institutional view" on these issues?

This part, let us review Rajan's record since he became governor. The start was less than auspicious, with the "taper tantrum" leading to a sharp depreciation of the rupee (to Rs 68+ per \$), on worries that higher interest rates in the US would lead to a portfolio capital flight from

India. Rajan took prompt measures to increase dollar supplies and restore confidence in the rupee, which appreciated to around Rs 62 per dollar. Full marks to him for the way that particular situation was controlled and not allowed to reverberate into a "feedback loop".

Six months later, he changed the measure of inflation to be targeted by monetary policy from the Wholesale Price Index (WPI) to the Consumer Price Index (CPI); he also managed to get Delhi's consent to inflation targeting as the only macroeconomic objective of the RBI. Recently, he was given the casting vote in the monetary policy committee: since the six-member committee has three representatives of the central bank,

a parliamentary panel, the RBI governor put the blame on "economic downturn". However, it is debatable whether 7.5 per cent gross domestic product growth can be characterised as "downturn". Elsewhere (a recent Project Syndicate article), he has argued that "using some 'out-of-court resolution' mechanisms devised by RBI, and with capital support from the government, banks should have well-provisioned balance sheets by March 2017". The recent bankruptcy law may also help. But the question is how many businesses have adequate return on capital employed to afford double-digit "real" interest rates, given that, for the manufacturing/business sector's economics the WPI is far more relevant than the CPI; the gap between the two has been widening since the second half of fiscal 2014-15.

As of now, while the CPI is between five and six per cent, the WPI is practically zero; hence the double-digit real interest rates for too many borrowers. Is there a conflict between the single-point agenda and the RBI's role as banking supervisor?

I have serious reservations about the wisdom of a single-point agenda like inflation targeting: Even the US Federal Reserve has two objectives - price stability and employment creation. In many ways, our first macroeconomic priority needs to be job creation, with around 12 million Indians entering the job market each year; the actual performance has been very poor over the last couple of years.

As Deepak Nayyar, former chief economic advisor, government of India, wrote in a recent article (Mint, May 13):

SHRI JAGDAMBA POLYMERS LTD.
REGD. OFFICE : 802, NARNARAYAN COMPLEX, OPP.NAVRANGPURA
P. O., NAVRANGPURA, AHMEDABAD - 380 009.
Email: admin@jagdambapolymers.com,
website: www.shrijagdamba.com,
Tel: 079-26565792, Fax: 079-26430201
CIN NO. L17239GJ1985PLC007829

NOTICE
NOTICE is hereby given pursuant to Regulation 47 of SEBI (Listing Obligation and Disclosure Requirements) Regulation, 2015 that the Board of Directors meeting of **SHRI JAGDAMBA POLYMERS LIMITED** will be held on Monday, 30th May, 2016 at the registered office of the company at 4:00 pm for consideration of (a) Audited quarterly results for Quarter ended on 31st March, 2016 (b) Audited Financial results for the year Ended on 31st March, 2016 (c) To Recommend Dividend if any (d) Appointment of Secretarial Auditor (e) Any other Matter which the Board deems fit, with the permission of the Chairman.

Information in this regard is also available on the website of the company i.e. www.shrijagdamba.com and on the website of stock exchange i.e. www.bseindia.com

Also note that the trading window shall remain close from date of the letter till two Working days after the date of declaration of results

For, Shri Jagdamba Polymers Ltd.
Sd/-
Krushang Shah
Company Secretary

Date : 20.05.2016
Place: Ahmedabad

ધી બ્યુઝલાઇન

વર્ષ : ૨૨ અંક ૨૨૨ તારીખ ૨૦-૦૫-૨૦૧૬ પાનાં : ૪ માલિક : જયની પબ્લીશર્સ તંત્રી : શ્રી રણછોડ એન. શાહ સહ તંત્રી : રાધિકા ગંજવાલા

વૈશ્વિક અર્થતંત્ર અત્યારે ખૂબજ ધીમા દરે વિકસી રહ્યું છે

અમેરિકામાં અહવારિયાની શરૂઆત કન્સ્ટ્રક્શન ઈન્ડેક્સમાં ઉછાળા સાથે થયેલી. માર્ચ મહિનામાં અમેરિકાનો કન્સ્ટ્રક્શન ઈન્ડેક્સ ૮.૫ વર્ષના ટોપ ઉપર આવી ગયો છે, અને તેવી જ રીતે એપ્રિલ મહિનામાં મેન્યુફેક્ચરિંગ સેક્ટરમાં પણ સુંદર વૃદ્ધિ જોવાયો.

૩૦મી એપ્રિલે પૂરા થયેલા અહવારિયા દરમ્યાન બેરોજગારીના દાવા ૧૭૦૦૦ વધીને ૨.૭૪ લાખ થઈ ગયા હતા, અને સતત ૬૧મા અહવારિયા દરમ્યાન બેરોજગારીની સંખ્યા ૩ લાખની નીચે ચાલી રહી છે, અને ૧૯૭૩ પછી આ સૌથી મજબૂત સમયગાળો છે, અને આ પાસાને અવગણી ના શકાય.

રહ્યું હોવાનો ભય દર્શાવે છે. સામે પક્ષે ચીનમાંથી પણ નબળા આંકડાઓ ગયા અહવારિયા આયા હતા. માર્ચ-૨૦૧૬માં તો ચીનમાં મેન્યુફેક્ચરિંગ પર્યેટિંગ મેનજર્સ ઈન્ડેક્સ ૪૮.૭૦ના લેવલ ઉપર હતો, અને તે વધારે થઈને ૪૮.૪૦ના લેવલ ઉપર આવી ગયો છે. આ ઈન્ડેક્સ પ૦ની નીચે હોય તો તે નબળાઈ દર્શાવે છે, અને ચીનમાં છેલ્લાં ઘણાં સમયથી આ ઈન્ડેક્સ પ૦ની નીચે આવી ગયો હોવાથી ચીની અર્થતંત્ર ચિંતાનું કારણ ગણવામાં આવે છે. પરંતુ સામે પક્ષે ચીનનું અર્થતંત્ર હવે મોટા પાયે બદલાવ તરફ આગળ વધી રહ્યું છે, અને આ બદલાવની પ્રક્રિયાને કારણે મેન્યુફેક્ચરિંગને ટેમ્પરરી અસર

ઉત્પાદન કરી નોંખ્યું અને નજીકના ઈતિહાસમાં કૂંચું આ સૌથી મોટું ઉત્પાદન છે. સામે પક્ષે રશિયા અને ઈરાકે પણ તેના કૂંચ સપ્લાયમાં મોટો વધારો કરતાં કૂંચા ભાવ ફરી એક વખત નીચા આવવા લાગ્યા છે, અને જો કૂંચાં વધારે ઘટાડો થાય તો તેની અસર નીચે ફરી એક વખત અમેરિકાની ઓઈલ અને ગેસ સેક્ટરની કંપનીઓના શેર ઘટવા લાગે તેવો ભય છે.

ભારતમાં મોટી સરકાર કોઈ પણ રીતે કોંગ્રેસ સાથે સમજૂતી કરીને મહત્વના ખરડાઓ પસાર કરવાના મુડમાં નથી. અગાઉ પણ સંસદ ચાલુ હતી ત્યારે કોઈક નવા મુદ્દાઓ ઉઠાવવામાં આવ્યા અને આ વખતે પણ



અને એફઆઈઆઈની વેચવાલી રહેશે તે ભય ઊભો છે. કંપનીઓના પરિણામો એકંદરે ઓછા નિરાશાજનક છે, અને સાથે સાથે આઈપીઓનું માર્કેટ તેજ હોવાથી રિટેલ ઈન્વેસ્ટર સક્રિય છે તે બે ખૂબજ મજબૂત પાસાં કહી શકાય.

જોઈ તેઓ બેન્ક શેરો અંગે એકદમ નિરાશ વલણ દર્શાવે છે. ભૂતકાળમાં આખરી બેન્કોએ રૂ. ૬૬૦૦૦ કરોડની માંડવાળ કૃતિ પિરાણોમાં કરી હતી અને છતાં પણ આ બધી બેન્કો ટેકલી છે અને

તે માંડવાળ પછી પણ સરકારી બેન્ક શેરોએ અફલાતૂન રિટર્ન આપેલું. આમ, જ્યારે સરકારી બેન્કો ભારત સરકારના રક્ષણ હેઠળ હોય તો આ પ્રકારની માંડવાળ સરકાર ખમી લેવાની, અને સામે પક્ષે સરકારને પેટ્રોલિયમ સબસીડી અને અન્ય સબસીડીઓમાં મોટી બચત થઈ ગઈ હોવાથી તેને માથે કોઈ ભારણ નથી આવવાનું. આટલી કોમન સેન્સની વાત તમે સમજ લેશો તો એક વર્ષના અંગલથી નીચા ભાવના સરકારી બેન્ક શેરો લેવામાં કોઈ અચકાટ નહીં થાય.

આ પાસું ધ્યાનમાં રાખીએ તો રૂ. ૩૭-૩૮ના ભાવે મળતો **કોર્પોરેશન બેન્ક**નો શેર એકદમ મફત છે તેમ તમને પણ લાગશે. બુલવેલ્યુ કરતાં ત્રીજા ભાગના ભાવે કોર્પોરેશન બેન્કનો શેર મળી રહ્યો છે, અને તેથી થોડો વખત માટે પૈસા પડી ગયા છે તેમ માની ૨૦૦-૪૦૦ કોર્પોરેશન બેન્કના શેર લઈને મૂકી દો.

તેવી જ રીતે રૂ. ૫૪ના ભાવે **અલ્લાઈએ બેન્ક**નો શેર પણ એકદમ મજબૂત છે અને તે શેર પણ બુલવેલ્યુ કરતાં સાવ નીચા ભાવે મળી રહ્યો છે. તેમાં રોકાણ કરી શકાય.

સરકારી બેન્કો રૂ. ૮૦માં મળતો **પંજાબ નેશનલ બેન્ક** પણ તેની બુલવેલ્યુની સરખામણીમાં ખૂબજ મોટા ડિસ્કાઉન્ટમાં છે અને કમાણીની સામે પણ આ શેર કેવળ ૮.૩૩ના પીઈ રેશિયો ઉપર ચાલી રહ્યો છે. ૧ વર્ષના



તો પણ તેજની ચાલ ચાલુ રહેશે. ધીરે ધીરે રૂ. ૧૦૦૦નું લેવલ પસાર થઈ જવાની જગ્યા છે.

ઈન્ડસ્ટ્રીએલ બેન્ક લેવાની વાત કરતા હતા ત્યારે દરેક વખતે રૂ. ૧૦૫૦નું લક્ષ્યક દર્શાવેલું અને તે વખતે રૂ. ૮૦૦ની નીચે શેર ચાલતો હતો. અત્યારે રૂ. ૧૦૫૦નું લેવલ કૂંચાવી રૂ. ૧૦૪૨ ઉપર ચાલી રહ્યો છે, અને આ શેર આગામી દિવસોમાં બીજા રૂ. ૧૦૦ ઉચકાઈ જવાની ગણતરી છે. છેલ્લાં થોડાં મહિનાથી

એચડીએફસી અને **એચડીએફસી બેન્ક**ના શેર ઠંડા પડી રહ્યા હતા. બંને દ્વારા માર્ચ ક્વાર્ટરના સુંદર પરિણામો આવ્યા છે. આગામી દિવસોમાં આ બંને શેરોમાં ટૂંકા ગાળામાં પણ મજબૂત ઉછાળો મળવાની ગણતરી છે.

કોલ્કો બેન્ક ખાસ ધ્યાનમાં રખાય. એક તબક્કે રૂ. ૬૫૦ની નીચે ઉતરી ગયેલો આ શેર ગયા અહવારિયા રૂ. ૭૧૮ સુધી તો આવી ગયેલો, પરંતુ તે પછી ઘટીને તેમાં રૂ. ૭૦૩નો ભાવ

જમણ નીચા ભાવે શેર લીધલા તમને ઘણો મોટો ફાયદો પણ મળ્યો છે. અત્યારે પણ લક્ષ્મીદેવી તમને ચાલ્કો કરવા આવ્યા છે. અગાઉ રૂ. ૧૮૮ના ભાવે આઈસીઆઈસીઆઈ ન લીધો હોય તો અત્યારે રૂ. ૨૧૮માં લઈ લો. આવો ચાન્સ નહિ મળે અને થોડાં મહિના પછી રૂ. ૩૧૮ થશે ત્યારે દર વખતની જેમ તમે પરતવાના.

આઈસીએફસી બેન્કના શેરમાં ફેન્સી વધી છે. આઈસીએફસી બેન્ક અને આઈસીએફસીનું મર્જર થશે તેવી સંભાવના શરૂ થઈ છે. જો આ રીતે મર્જર થાય તો બેલેન્સશીટનું કદ અતિશય મોટું થઈ જાય અને તે સંભાવના મજબૂત છે. રૂ. ૪૭-૪૮ના ભાવે થોડાંક આઈસીએફસી બેન્કના શેર પકડી શકાય.

અત્યારના તબક્કે ફિનાન્સ શેરોમાં પણ સુંદર ઉછાળો જુલુ છે. એમ જોઈએ તો રૂ. ૨૭માં **મુથુલ ફિનાન્સ**નો શેર લેવડાવેલો અને તે પછી રૂ. ૩૮ના ભાવે વેચવાનું પણ કહેવું. આવો જ

૨ મહિના દરમ્યાન વિવિધ મ્યુચ્યુઅલ ફંડોમાંથી રિટેલ ઈન્વેસ્ટરોએ મોટા પાયે ભંડોળ ઉપાડ્યું

થતી હોય તે પાસું પણ ધ્યાનમાં લેવું પડે.

સામે પક્ષે ગયા અહવારિયા ઓસ્ટ્રેલિયાએ પણ શેરબજારોને અસર કરી હતી. ગયા અહવારિયા રિટર્ન બેન્ક ઓફ ઓસ્ટ્રેલિયાએ અચાનાક જ તેના વ્યાજદરમાં ૨૫ બેઝિક પોઈન્ટનો ઘટાડો કરીને ૧.૭૫ ટકાનો વ્યાજદર લાવી દીધો છે. રિટર્ન બેન્ક ઓફ ઓસ્ટ્રેલિયાના દર્શાવ્યા મુજબ વૈશ્વિક અર્થતંત્ર અત્યારે ખૂબજ ધીમા દરે વિકસી રહ્યું છે અને કુગાવો અત્યારે ખૂબ નીચા લેવલ ઉપર છે, અને તેથી તેમનું અર્થતંત્ર નબળું ન પડે તે માટે ઓસ્ટ્રેલિયાએ વ્યાજદરમાં ઘટાડો કર્યો. આ પ્રકારના પગલાંની અપેક્ષા જાપાનની સેન્ટ્રલ બેન્ક પાસેથી હતી.

બેન્ક ઓફ જાપાને ગયા અહવારિયા મળેલી મીટિંગમાં કોઈ જ સ્ટિમ્યુલસ પેકેજ ના આપ્યું અને વ્યાજદરમાં પણ કોઈ જ ઘટાડો ન કર્યો તેને કારણે વિશ્વભરના શેરબજારોમાં તીવ્ર ઘટાડો જોવાયો હતો અને હવે ટોચના ફંડ મેનેજરો બેન્ક ઓફ જાપાને આ ગંભીર ભૂલ કરી છે, તેમ માની રહ્યા છે.

ઈક્વિટીસ હોલ્ડિંગ પછી થાયરોકેર અને ઉજિજિવાને જોરદાર રિસ્પોન્સ રિટેલ ઈન્વેસ્ટરોનો મળ્યો, અને હવેના દિવસોમાં મહાનગર ગેસનો આઈપીઓ પણ આવવાનો છે, અને રૂ. ૨૫૦૦ કરોડના આ આઈપીઓને પણ સુંદર રિસ્પોન્સ મળવાની અપેક્ષા છે. આમ, ફંડો અને એફઆઈઆઈની વેચવાલી વચ્ચે પણ આઈપીઓ માર્કેટને કારણે બજારનો મૂડ ટકી રહ્યો છે.

સામે પક્ષે જાન્યુઆરી-૨૦૧૫ પછી અમેરિકન ડોલર સૌથી નીચા લેવલ ઉપર આવી ગયો છે, અને આ ઘટાડાને કારણે પણ વિશ્વભરના સેન્ટીમેન્ટને અસર પડી હતી.

ગયા અહવારિયા દરમ્યાન સોના અને ચાંદીમાં ફરી એક વખત સેફ હેવન માંગ વધી છે અને સામે પક્ષે કૂંચાં અત્યારે નબળાઈનો તબક્કો જોવાય છે. ઓપેકના દેશોએ એપ્રિલ મહિનામાં દૈનિક ૩૨.૬૪ મિલિયન કૂંચાં

જેની કોઈ જ આવશ્યકતા નથી તેવો ઓગસ્ટના હેલિકોપ્ટરનો મુદ્દો ઉછાળવામાં આવ્યો છે. એમ પણ અત્યારના તબક્કે કોંગ્રેસ કોઈ પણ રીતે સૂંટણીઓમાં ભાજપને ટક્કર આપવા તૈયાર નથી અને આવા તબક્કે નવા નવા વિવાદો ઊભા કરી મહત્વના આર્થિક ખરડાઓને પાછા ઠેલવાની મૂખમી મોટી સરકાર કરી રહી છે. થોડાં દિવસો પહેલાં અપેક્ષા હતી કે કોંગ્રેસનો સપોર્ટ લઈને જીએસટી ખરડો પસાર કરી દેવાશે, પરંતુ હવે ઓગસ્ટના મુદ્દાને અસરકારક રીતે ચર્ચાવામાં આવ્યો છે, અને દરરોજ મોટી સરકારના અલગ અલગ પ્રધાનો મોટા માથાને સજા અપાવીશું તેવી વાતો કરી રહ્યા છે, પરંતુ તેમાં જીએસટી ખરડો વિલંબમાં પડી ગયો, અને આ ખરડો વિલંબમાં પડે તો તેની નેગેટિવ અસર આંતરરાષ્ટ્રીય સ્તરે પડે છે તે બાબત શ્રી નરેન્દ્ર મોદીએ પોતાના પ્રધાનોને સમજાવવાની જરૂર છે. સંરક્ષણ પ્રધાનને અત્યારે આ મુદ્દો ઉઠાવવાને બદલે તેઓ જ મહિના રાહ જોઈ શક્યા હોત.

સામે પક્ષે છેલ્લાં ૨ મહિના દરમ્યાન વિવિધ મ્યુચ્યુઅલ ફંડોમાંથી રિટેલ ઈન્વેસ્ટરોએ મોટા પાયે ભંડોળ ઉપાડ્યું છે અને તેમાં પણ જેપી મોર્ગન અને રેલીગરમાંથી જે રીતે પૈસા ઉપજાવે તેને કારણે એફઆઈઆઈની સાથે સાથે ભારતીય ફંડો પણ શેરબજારમાં વેચવાઈ ચકા છે, અને તેની પણ તીવ્ર અસર સેન્ટીમેન્ટ ઉપર પડી રહી છે.

નિકટી ૨૦૦૦ની નજીક આવી ગયેલો પરંતુ ફરી પાછો ઘટીને ૭૫૦૦ના લેવલ સુધી ઉતરી ગયો, અને આગામી દિવસોમાં પણ હજી ફંડો

અછલતને કારણે પણ સેન્ટીમેન્ટ ખરડાયું છે. ગયા અહવારિયા મેંગ્લોર રિફાઈનરીમાં પાણીની ભંચને કારણે અમુક યુનિટમાં ઉત્પાદન બંધ કરવું પડ્યું છે, અને હવે ૧૦મી મેથી મુંબઈમાં પણ ૩૬ કલાક માટે ૨૫ ટકા પાણીનો કાપ લાગુ પડવાનો છે, અને તેથી ચોમાસું કેતું રહેશે તે ભય પણ ઈન્વેસ્ટરોના સેન્ટીમેન્ટને નબળો પાડી રહ્યો છે.

બજેટમાં જાહેર થયેલ બેલેન્કિંગ બોર્ડ બ્યુરોએ પોતાનું કામકાજ શરૂ કરી દીધેલું. સો પ્રથમ આ બોર્ડ દ્વારા સરકારી બેન્કોના ટોચના વહીવટકારોની નિમણૂક કરવામાં આવશે. અત્યાર સુધી સરકારી રાહે ડાયરેક્ટરોની નિમણૂક થતી હતી. પરંતુ હવે ખાનગી બેન્કોની જેમ સરકારી બેન્કોના મેનેજિંગ ડિરેક્ટર નિમાશે અને તે રીતે બેન્કોની કામગીરી ઝડપથી સુધારવાની પહેલી વ્યૂહરચના છે. તે પછી આ બેન્કો માટે મૂડી ઊભી કરવાની પ્રક્રિયા પણ શરૂ કરાશે, અને ત્રીજા તબક્કામાં નાની અને નબળી બેન્કોને મોટી બેન્કો સાથે ભેળવી દેવાની પ્રક્રિયા શરૂ થશે.

કેટલાંક ઈન્વેસ્ટરોને રૂ. ૬૬૦૦૦ કરોડની એનપીએને કારણે ખૂબ ચિંતા થાય છે, અને આ આંકડાઓ

SHRI JAGDAMBA POLYMERS LTD.
REGD. OFFICE : 802, NARNARAYAN COMPLEX, OPP.NAVRANGPURA P. O., NAVRANGPURA, AHMEDABAD - 380 009.
Email: admin@jagdambapolymers.com, website: www.shrijagdamba.com, Tel: 079-26565792, Fax: 079-26430201 CIN NO. L17239GJ1985PLC007829

NOTICE is hereby given pursuant to Regulation 47 of SEBI (Listing Obligation and Disclosure Requirements) Regulation, 2015 that the Board of Directors meeting of **SHRI JAGDAMBA POLYMERS LIMITED** will be held on Monday, 30th May, 2016 at the registered office of the company at 4:00 pm for consideration of (a) Audited quarterly results for Quarter ended on 31st March, 2016 (b) Audited Financial results for the year Ended on 31st March, 2016 (c) To Recommend Dividend if any (d) Appointment of Secretarial Auditor (e) Any other Matter which the Board deems fit, with the permission of the Chairman.

Information in this regard is also available on the website of the company i.e. www.shrijagdamba.com and on the website of stock exchange i.e. www.bseindia.com

Also note that the trading window shall remain close from date of the letter till two Working days after the date of declaration of results

For, Shri Jagdamba Polymers Ltd.
Sd/-
Krushang Shah
Company Secretary

Date : 20.05.2016
Place: Ahmedabad

શાંત ચિત માટે મગજને સતેજ રાખે તેમજ ચિંતા, અકળામણ, ગુસ્સો દૂર કરે તે માટે વૈજ્ઞાનિક ટબે તેવાર થતું કોસવર્ડ મેગેઝીન

મગજમારી **ભેજમારી**

નિવૃત્ત લોકો, ગૃહિણીઓ, બાળકો, શાલીનીઓ પ્રવેશી સૂક્ષ્મભાગ માટે બેસ્ટ

દર બુલવેલે, કોમી લુક કરવો

